



Sales manager / Key account manager

Náplň práce:

- aktivní vyhledávání, získávání a realizace nových obchodních příležitostí
- budování a udržování profesionálních vztahů se zákazníky
- účast na odborných akcích a seminářích
- práce s nejmodernějšími technologiemi
- analýza stávající situace, konzultace a návrhy vhodných řešení pro klienta

Požadujeme:

- obchodníka silně orientovaného na výsledky s chutí tvrdě pracovat
- zkušenost s prodejem a motivací věnovat se novým segmentům
- komunikativní osobnost s obchodními schopnostmi a zkušenostmi
- samostatnost, spolehlivost a aktivní přístup
- VŠ vzdělání v oboru biologie, chemie, medicína - výhodou
- schopnost odborné argumentace a reprezentativní chování
- samostatnost, časová flexibilita, schopnost práce pod tlakem
- uživatelská znalost práce na PC
- řidičský průkaz skupiny B, ochota cestovat

Nabízíme:

- motivující finanční ohodnocení (fix + bonusy)
- různorodou pracovní činnost
- perspektivní zaměstnání v rámci zajímavé společnosti
- možnost obchodního a profesního růstu
- zaměstnanecké benefity

I.T.A. - Intertact s.r.o.
Provozovna
Černokostelecká 616/143
Praha 10 108 00
Czech Republic

Sídlo
Revoluční 1546/24
Praha 1 110 00
Czech Republic

IČO 65408781
Tel. +420 **224 810 196**
Fax +420 **222 314 055**
ita@ita-intertact.com

www.ita-intertact.com